**简历**



**姓名 ：Carrie王巧玲**

**出生年月 ：1992.2**

**婚姻状况 ：已婚**

**现居住地 ：北京**

**自我评价：**

* 6年奢侈品零售行业经验，4年奢侈品行业招聘经验。
* 擅长零售职位招聘，包括Retail manager、Area manager、Store Manager、Supervisor等。
* 擅长mapping,积累了北京、上海、天津、大连、西安、成都、重庆、杭州、无锡、宁波、福州、厦门、广州等地丰富的奢侈品行业候选人资源。
* 统招本科，思维逻辑清晰，抗压能力强。

**薪资概况**

* [基本固定工资]：15K/M\*12
* [季度奖金]：根据回款业绩发放

**工作经历**

**2016/03 –至今 JC Consulting（杰析（北京）人力资源有限公司）**

**职 位：Senior Consultant**

**汇报对象：Associate Director**

**工作职责：**

* 2016.3-2018.4 以Researcher入职ZW Consulting，一年后升职为Associate Consultant；2018年1月升职为Consultant;
* 2018.4-至今 公司分化出JC Consulting，2019年1月升职Senior Consultant；
* 主要负责奢侈品零售行业的retail职位的招聘工作；
* 根据不同客户公司的特点和地域情况，分析市场，搜寻目标公司并进行分类，确定人才所在范围；
* 根据客户公司的用人需求，对目标公司人才进行mapping，完善数据库；
* 根据职位的JD要求，客户公司风格以及Line Mgr用人需求，对人才与职位进行匹配，与合适的候选人面试沟通后进行职位推荐；
* 简历报告的制作，仔细审核简历真伪，并根据与候选人的沟通情况，报告中充分展示候选人的亮点和优势；
* 协调候选人与客户公司的面试时间，并进行面试辅导。面试结束后，及时跟进面试反馈7.offer谈判，入职时间协调，细节沟通，确保offer回签；
* 候选人的背景调查与离职辅导，取保顺利离职；
* 入职材料的准备以及入职后跟踪，与候选人保持长期联系，帮助候选人适应新环境；
* BD客户，并保持与客户的客情关系。

**工作业绩：**

* 2019年全年回款业绩117万，2018年回款业绩70万，北京office个人业绩第一；
* 2019年6月，两个星期完成珠宝品牌北京三里屯新开店的全店打包招聘工作（1SM+1SSA+4SA），回款6万；7月独自完成香港时代广场新开店全店招聘工作（1SM+1SSA+4SA），回款27万；
* 2019年1月，完成意大利顶级皮具品牌三里屯新开店招聘工作（1SM+2SA）,回款15万；
* 2018年以来，合作奢侈品集团，为集团旗下的珠宝品牌完成北京王府中环、天津海信、西安SKP、厦门磐基、广州太古汇、重庆IFS的开业店经理招聘工作；为集团旗下高奢珠宝品牌完成所有新开店（沈阳万象城、西安SKP、北京SKP）的开业店经理招聘工作。

**2014/07 – 2016/01 GIADA（北京SKP）**

**职 位：Brand Consultant（带班）**

**汇报对象：Store Manager**

**工作职责：**

* 天津海信店入职，2015年9月调入北京SKP店，负责带班；
* 根据指标制定销售策略和激励，带领指导店铺员工用各种有效资源，完成各项指标；
* 按照店经理的指导，进行有效的货品管理，包括货品调配、培训、补充；
* 通过强化培训，穿插搭配，跟进和激励滞销款售卖，提高货品售卖率；
* 注重陈列与销售的结合，根据所制定的销售策略向陈列部提出调整陈列重点的意见；
* 培训员工，对员工进行销售技巧和专业知识的培训，对员工工作有实际帮助的非理论性培训，跟进员工在一定时间内掌握培训内容，并定期考评、维护团队，注重人才培养；
* 激励员工的销售热情，协助所带员工达成每月的销售指标；
* 积极主动收集市场的相关信息并汇报上级。

**工作业绩：**

* 所在海信店每月均110%达成业绩指标。2015年9月调至SKP店参与开业，开业半个月业绩为商场全楼层前三；第二个月为楼层第一，突破300万；
* 独立策划实施2016SS开季第一系列VIP尊享活动，两日销售业绩超过70万。

**教育经历**

2010年09月 –2014年07月 合肥工业大学 生物工程 本科（统招）